



# Entrées en relation marché **Marché Pro**



## **Antoine Rammaert – CAF de Lille** « Persévérance est mère de conquête »

Contact reçu du **pôle Franchise CASA Foncaris Structure Bureau vallée**- Le dossier de financement a été présenté à 7 établissements bancaires, Après de nombreuses rencontres et nombreuses négociations, le CANDF a remporté le dossier en ayant une belle proposition commerciale, Ce dossier a été gagné non pas uniquement sur les conditions tarifaires mais également **par la réactivité et la persévérance du chargé d'affaires,**

**Résultats=** 1 EER + 1 Crédit Moyen terme pro 180 000 euros avec une marge positive, 100% des flux et le volet prévoyance privé est en cours d'étude.



## **Virginie Berteloot – CAF de Dunkerque** « Reco interne »

Nous accompagnons le **transfert de 3 médecins** dans la nouvelle maison médicale de St Pol qui est portée par S3D, structure immobilière de la CUD (Communauté Urbaine de Dunkerque)

Le Docteur W, client Pro et BP, administrateur à la CTS de Dunkerque, président de la SISA des médecins de St Pol nous a **recommandé son interne**, suite à une présentation de l'offre d'installation des Prof lib de santé. Mme J, s'installe dans la maison médicale,

**Résultat=** EER Pro fait avec le prêt installation de **50 000 euros**. Financement de sa RP en cours de négociation sur les conditions de taux.

## **Lolita ROGLIN – CAF d'Hazebrouck** « Les Flandres draine la conquête »



### **Société de Drainage des champs pour les agriculteurs,**

2 associés dans cette société à 50/50 Mr P et Mr P=> **100% Prospects** => CE/CMNE à titre privé.

Suite **reco** de l'agence HAZEBROUCK (Jonathan DECOSTER) nous avons rencontré puis **financé la RP** de Mr P sur le T1 de 2025 (MBQ premium, mandat macron entrant, assurances, etc...), un autre rdv épargne est prévu cet été 2025, Suite à ce financement RP pour Mr P, il nous a fait rencontrer son associé Mr P-

**Résultats =** IEER PRO Sirenée avec la société FLANDRE DRAINAGE avec rapatriement de 100% des flux de FLANDRES DRAINAGE + **OC forfaitisée de -20ke**. DIAG Assurances +CAC PRO+ rdv flux (edi web) à prévoir, etc... Nous finançons les murs via SCI à l'IS (320ke sur 15 ans avec tci +0.30) => conquête SCI.



## **Sandrine WARNAULT Caf Pro Artois Cambrasis** « le conseil au juste prix »

SA SPFPL ELISABETH et SCI L HOMEL DARRAS

Dossier de reprise murs + fonds d'une officine pour 3 300k€ de financement global

Les 2 associés (Mme LHOMEL et M DARRAS) sont tous les 2 clients BP d'Arras avec un niveau de collecte de 2M d'E.

Dossier sur lequel la concurrence a été forte mais pour lequel **nous nous sommes battus en synergie avec la BP** afin de pas perdre le dossier et la partie privée des associés. La différence s'est faite grâce à la **qualité des conseils** historiquement reçus des équipiers de la BP sur la partie privée des associés et sur la qualité de la relation et de la réactivité des pros et DFE.

Nous étions plus chers que la concurrence mais **le conseil et le relationnel a fait la différence.**



## **Francois Bacquart CAF Pro Armentieres**

S.A.R.L. Les Rotisseries Avesnoises suite à une recommandation de la Banque Privée, validation d'une EER, Cette structure possède 17 camions qui parcourent les marchés

**Résultat=** 1 EER +17 TPE GPRS



## **Olivia CRINIER Pôle santé MEL**

Pharmacie de Paris= La plus grosse pharmacie de Lille, rue Faidherbe. **CA de 12 M€ Résultat= 1EER + 1 Prêt Moyen terme pro de 3 450 000€.**

Synergie entre DCE, D DUBOIS et le Pôle Santé.



## **Stephanie Davoine Caf pro Maubeuge**

Sarl baccara = Artisan fleuriste sur Avenes sur Helpe qui a été démarché pendant une semaine conquête, Nous avons l'information du départ imminent en retraite des cédants= la salariée devant reprendre le fonds de commerce a été rencontré lors de notre visite,

**Résultats=** 1 EER, 165 000 euros de crédit moyen terme pro + 5000 euros d'OCC forfaitisée , 100% des flux, Diag assurance en cours et **Rebond sur époux Buraliste** : démarche en cours